研修への集中度を高める!

# 『改訂・レッスンプランの作り方』

- ☑ 本気で「年収1,000万以上」を目指すプロ講師の方
- ☑ プロ講師としてレベルアップしたい方、独立したい方
- ☑ 社内講師として実力を高めたい方

## 今回の内容

次回(第16回)は11月26(月)18:30~開催予定です。 予定テーマ「ケーススタディの作り方」

ゴールから始める、研修講師の基礎基本

#### アッという間に研修が終わる 『改訂・レッスンプランの作り方』

"アッと言う間の研修でした、楽しかったです"・・・こんな受講者からの評価は最高です。 十分に集中でき、かつ、楽しく研修に参加できたということでしょう。 そのためには、研修全体のカリキュラム設計も重要ですが、個々のセッションを どのように展開するのかも講師としての腕の見せ所だと言えます。 ボブ・パイクの「90/20/8の法則」をベースにどう展開していくのかを再度確認しておきましょう。 アレンジのやり方もご理解いただきます。

日時

2018年10月26日(金) 18:30~20:30 ※18:00開場

場所

大阪駅前第2ビル 大阪市総合生涯学習センター5階 第3研修室 (JR大阪駅より徒歩5分) 大阪市北区梅田1-2-2-500

20名

費用

会費: 2.000円 (領収書発行いたします)

### プロ講師鍛練会とは

超ベテラン講師のサポートで、「ひとりでは越えられない壁」を越える! 鍛錬会が目指すのは「本気で稼ぎたいプロ講師の相互研鑽」です。 『売れるプロ講師』には、次の3項目をバランスよく高めることが求められます。

- ①研修成果の視点、受講者・お客様主体の講師マインド
- ②論理的、理解しやすいコンテンツ作成スキル
- ③集中・参加度の高いインストラクションスキル

多くの講師は、体系的に講師のマインド・スキルを学ぶ機会もなく、成功・失敗経験をとおして、 自分流を作りあげていきます。

もっと効率的に"売れる講師力"を高めていただけるのがこの『プロ講師鍛錬会』です。



ビジョンシーク株式会社

代表取締役 シニアコンサルタント ◇キャリアコンサルタント ◇エグゼクティブ・コーチ ◇日本営業道連盟代表・正師範 大阪府生まれ。大手機械メーカーで人事、営業を経験。

2002年、企業研修講師として独立。2016年、ビジョンシーク株式会社設立。

稲田 裕計 Hirokazu Inada

15年間、計2,000日以上の企業研修実績を持つ「超」ベテラン講師。



#### 申込方法 >>>>

webサイトよりお申込みください。

ビジョンシーク

ご質問や電話でのお申込み ➡ ☎ 06-6882-2033 ※鍛錬会当日のご連絡は事務局:細井の携帯迄[090-7762-2615]

「成果」にこだわる人材開発・育成会社



〒534-0025 大阪市都島区片町2-2-40 4F TEL:06-6882-2033 FAX:06-6882-2034 URL:visionseek.jp MAIL:info@visionseek.jp

ビジョンシーク株式会社

visionseek.jp